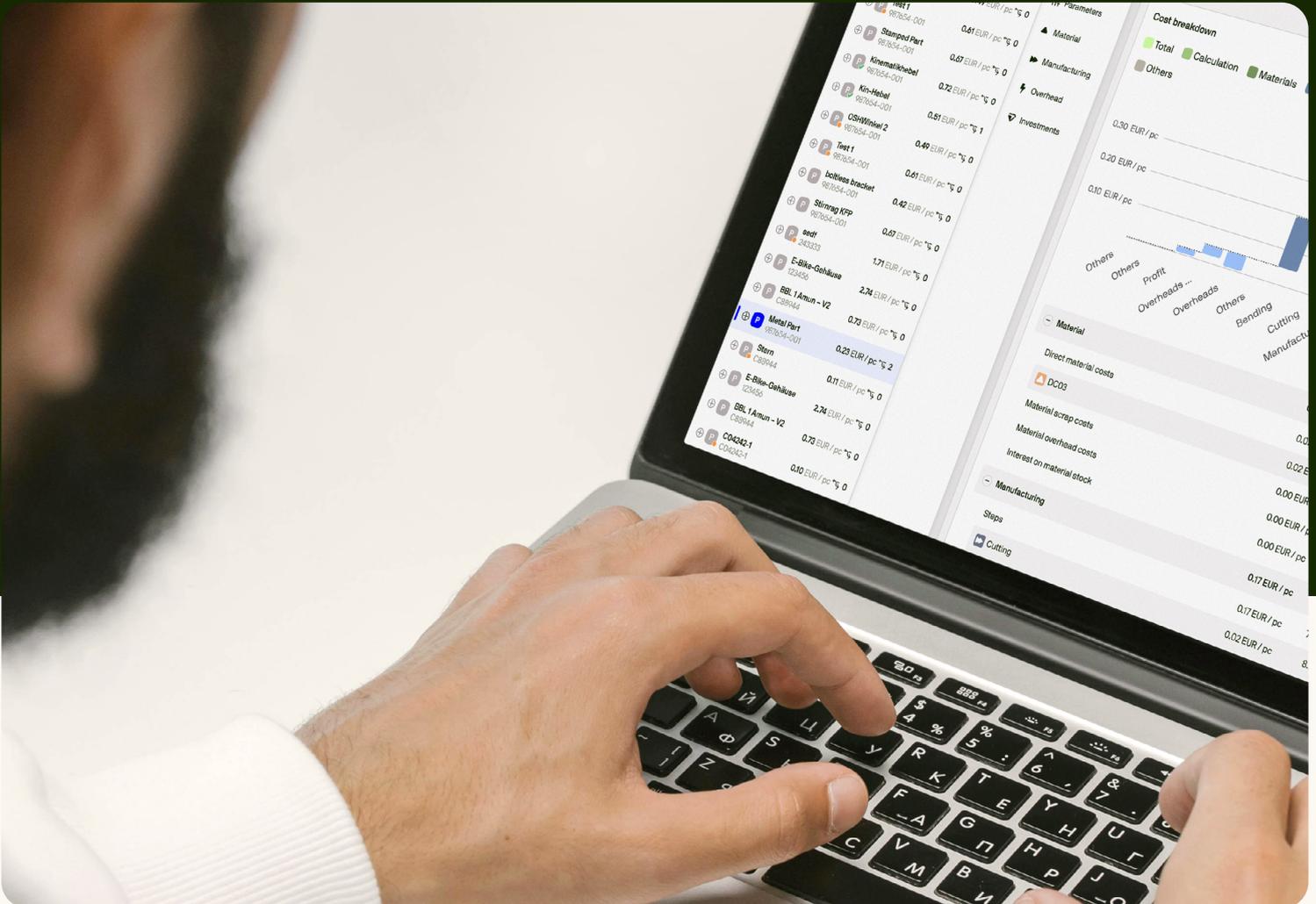


Investitionsentscheidungen im Jahr 2025

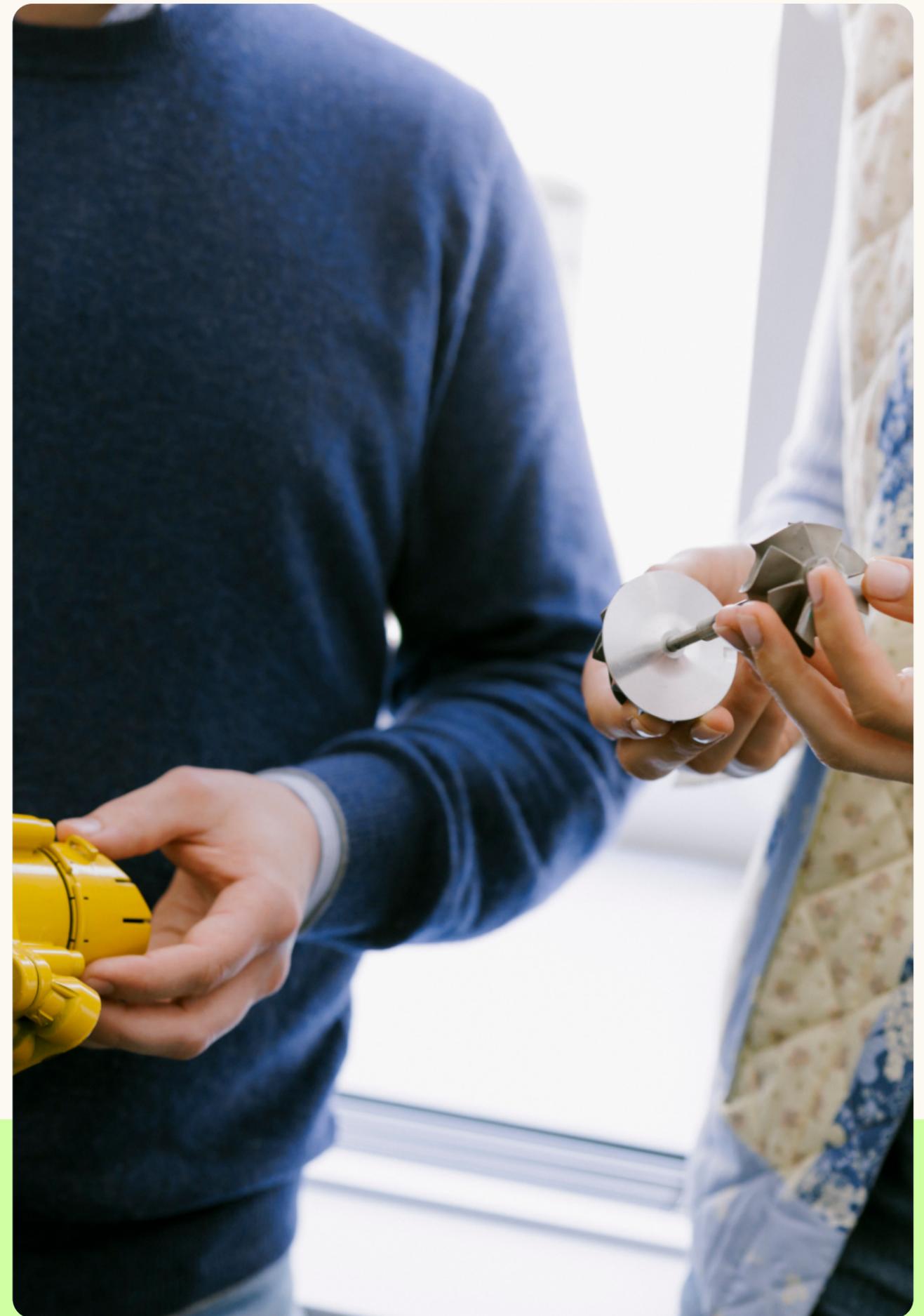
# Cost Engineering: Der Schlüssel zu Profitabilität und Wettbewerbsfähigkeit



# Inhalt

---

Einleitung	04
ROI durch moderne Cost Engineering Software	06
Der Business Case: Ein Leitfaden zur Evaluierung des ROI von Cost Engineering	08
Cost Engineering als Treiber Ihrer Profitabilität	10
Über Tset	12



Jeden Tag treffen Ihre Teams Kostenentscheidungen ohne vollständige Transparenz – und das kostet Ihr Unternehmen wertvolle Ressourcen.

Trotz der immer komplexer werdenden Märkte, verlassen sich viele Unternehmen nach wie vor auf veraltete Kostenprozesse, die Entscheidungen verzögern, Kostenverhältnisse verschleiern und ungenutzte Potenziale unentdeckt lassen. Produktkosten werden ohne Echtzeit-Analyse festgelegt – sei es in der Beschaffung, Design-Bewertungen oder Make-or-Buy-Entscheidungen. Das Resultat: Verpasste Einsparungen, längere Markteinführungszeiten und reduzierte Rentabilität.

Moderne Cost Engineering Software bietet hier die Lösung. Sie schafft eine zentrale, automatisierte und zuverlässige Datenbasis für Ihr Team, beschleunigt die Entscheidungsfindung, verringert das Risiko bei Lieferantenverhandlungen und eröffnet frühzeitig Margenpotenziale im Produktlebenszyklus.

In diesem Leitfaden erfahren Sie, wie Sie:

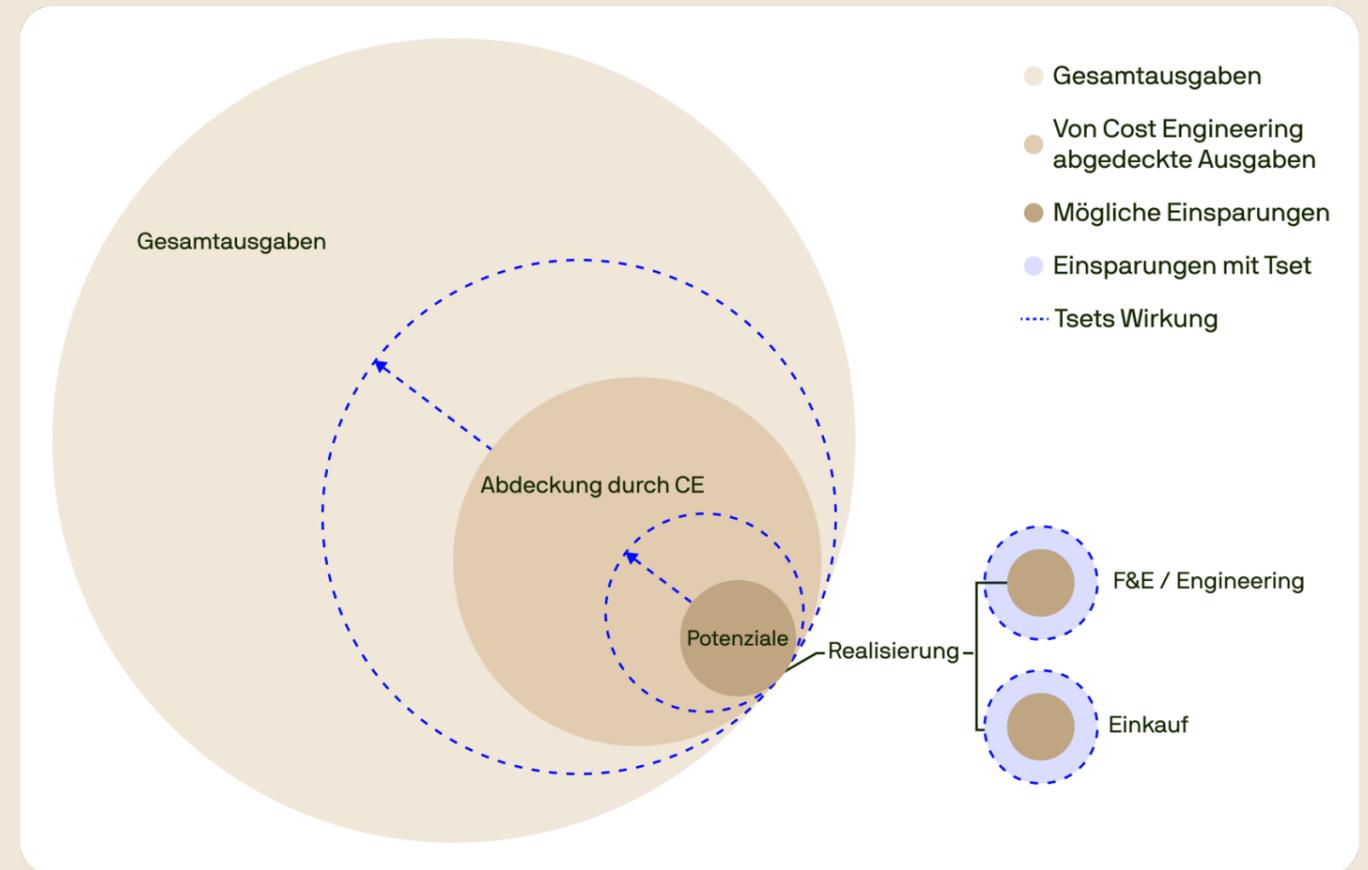
- Die ineffizienten, manuellen Prozesse identifizieren, die Ihre Entscheidungen verlangsamen und Risiken für Ihre Margen erhöhen
- Den ROI von Cost Engineering Tools präzise berechnen – auf Basis Ihren Produktausgaben, der Kapazität Ihres Teams und Ihrer Kostenstruktur
- Aufbau eines Schritt-für-Schritt-Geschäftsfalls für Investitionen – gestützt auf realen Kennzahlen und auf Ihre Organisation zugeschnitten
- Verstehen, wie führende Unternehmen moderne Cost Engineering Software nutzen, um Profitabilität und Kostenkontrolle zu steigern.

# ROI durch moderne Cost Engineering Software

Für Sie als Führungskraft ist es entscheidend, dass Ihre Entscheidungen auf vollständiger Kostentransparenz beruhen. Aber den technischen Nutzen in einen klaren Business Case zu übersetzen, der die strategischen und finanziellen Ziele Ihres Unternehmens unterstützt, stellt oft eine Herausforderung dar.

C-Level-Stakeholder möchten nicht nur hören, dass ein neues Tool „hilft“. Sie konzentrieren sich auf das Gesamtbild: Wie verbessert diese moderne Lösung die Kostenstruktur? Wie steigert sie die operative Effizienz und damit Rentabilität? Sie wollen aussagekräftige Zahlen, Daten, Fakten darüber, wie eine automatisierte Cost Engineering Software die Teilkosten senkt, die Validierung von Lieferantenangeboten beschleunigt oder verpasste Einsparpotenziale aufdeckt, die direkt die Marge und den Umsatz beeinflussen.

Oft wird übersehen, wie weit der Mehrwert von automatisierter Cost Engineering Software in der Organisation reicht – von (Cost) Engineering über Einkauf bis hin zu Finanzen und Projektmanagement. Im nächsten Abschnitt erläutern wir den tatsächlichen ROI von Cost Engineering Software und wie sich dies positiv auf die Profitabilität Ihres Unternehmens auswirkt.



Die meisten Organisationen optimieren nur einen Teil ihrer Gesamtausgaben. Die aktuellen Prozesse konzentrieren sich häufig auf bekannte Bauteile oder Komponenten in denen bereits historische Daten vorliegen. Doch viele Kostentreiber bleiben unbeachtet – sei es aufgrund begrenzter Transparenz, fehlendem Fachwissen bei Rohstoffen oder isolierte Arbeitsabläufe.

Genau hier schafft moderne Cost Engineering Software echten Mehrwert. Sie ermöglicht es über verschiedene Abteilungen hinweg, Kosteneinsparungen zu identifizieren und zu optimieren die zuvor übersehen wurden. Mit besseren, genaueren Daten, Automatisierung und Kollaboration bewegen sich Unternehmen von teilweiser Kostenkontrolle hin zu einer unternehmensweiten Kostenübersicht. Dies führt zu messbaren Einsparungen und einer klaren, nachhaltigen Rentabilität.

# Der Business Case: Ein Leitfaden zur Evaluierung des ROI von Cost Engineering

Die Digitalisierung Ihrer Cost Engineering Prozesse ist keine bloße Effizienzsteigerung – es ist eine strategische Entscheidung, die enorme Einsparungen ermöglicht, die Verhandlungsmacht gegenüber Lieferanten steigert und die Markteinführungszeit beschleunigen kann.

Dieser Abschnitt zeigt Ihnen, wie Sie den ROI einer Cost Engineering Software bewerten können und warum sie eine der profitabelsten Investitionen für Ihr Unternehmen darstellt.

## 01 Identifizieren Sie die versteckten Kosten Ihres aktuellen Prozesses

Stellen Sie sich folgende Fragen: Wo verlieren wir derzeit Zeit, Geld und Transparenz? Wie viel Zeit verbringen Cost Engineering- und Einkauf mit manuellen Kostenkalkulationen?

- Werden Sourcing-Entscheidungen aufgrund von Engpässen bei der Kostenvalidierung verzögert?
- Gibt es inkonsistente Zahlen oder Kostenannahmen in verschiedenen Teams?
- Wie oft reagieren wir zu spät auf Kostenprobleme – wenn sie am teuersten zu beheben sind?

## 02 Quantifizieren Sie die Auswirkungen einer digitalen CE Software

Bei der Evaluierung einer Lösung sollten Sie nach klaren Antworten auf Fragen suchen wie:

- Wo wird aktuell am meisten Zeit verschwendet – und wie viel könnte eingespart werden?
- Wie oft führen Fehler bei der Kostenkalkulation zu späteren Änderungen oder zu Margenverlusten?
- Kann eine schnellere und genauere Kostenberechnung die Verhandlungsergebnisse verbessern?
- Könnte Ihr Team mehr Projekte abdecken, ohne zusätzliche Ressourcen einstellen zu müssen?

## 03 Mit den Unternehmenszielen abstimmen

Die stärksten Business Cases stimmen mit Ihren wichtigsten Initiativen überein:

- Steigerung der Rentabilität durch frühe und genaue Kosteneinsichten
- Unterstützung von Kostensenkungszielen in der Beschaffung mit Should-Cost-Daten/Sourcing-Daten
- Beschleunigung der Markteinführung durch Reduzierung von Verzögerungen bei der Kostenvalidierung durch Nachvollziehbarkeit und Transparenz in Ihrem Kostenprozess

## 04 Überprüfen Sie das ROI-Modell

Geben Sie sich nicht mit allgemeinen Benchmarks zufrieden. Ein solider Business Case sollte Folgendes beinhalten:

- ROI basierend auf Ihren tatsächlichen Ausgaben, der Kostenabdeckung und dem aktuellen Prozess
- Konservative und transparente Annahmen
- Eine klare Amortisationszeit (z. B. innerhalb von 12 Monaten)

Fragen Sie sich: Wirkt das erstellte Modell realistisch – oder ist es mit übertriebenen Annahmen versehen? or inflated with assumptions?

## 05 Suchen Sie nach einer risikoarmen, hochwirksamen Implementierung

Ein starker Business Case sollte einen realistischen Plan zur Wertschöpfung bieten – nicht nur theoretische Kosteneinsparungen.

- Klare, messbare Vorteile, die mit Ihren Geschäftszielen wie Margenverbesserung, schnellerer Beschaffung oder erhöhter Kostenabdeckung verbunden sind
- Relevante Fallstudien von Unternehmen in Ihrer Branche, die echte Ergebnisse zeigen
- Einen gestaffelten Implementierungsplan mit definierten Meilensteinen, der frühzeitig Erfolge zeigt und Störungen minimiert

Wenn Sie nach erhöhter Profitabilität, schnelleren Entscheidungsfindungen und sichereren Lieferantenverhandlungen suchen, bietet moderne Cost Engineering Software einen klaren und messbaren Business Case. Dieser Leitfaden hilft Ihnen, den Wert zu bewerten und zu verstehen.

# Cost Engineering als Treiber Ihrer Profitabilität

Selbst Organisationen mit den erfahrenen Cost Engineering Teams stehen unter wachsendem Druck, schnellere Ergebnisse zu liefern, Risiken zu minimieren und Kostensenkungsziele in allen Abteilungen zu unterstützen. Traditionelle Tools und manuelle Workarounds reichen nicht mehr aus, um diesen Anforderungen gerecht zu werden.

Moderne Software für Produktkostenkalkulation wie Tset ist darauf ausgelegt, das Cost Engineering voranzutreiben. Sie bietet Ihrer Organisation:

- Schnellere, sicherere Entscheidungen in den Bereichen Engineering, Einkauf, Design und Operations
- Skalierbare Kosteneinsichten ohne erhöhten Ressourcenaufwand
- Frühe Sichtbarkeit von Margenrisiken, bevor sie sich auf Ihre Bilanz auswirken

Wenn Sie darauf abzielen, die Rentabilität zu steigern, das Beschaffungsrisiko zu senken oder Produktentwicklung zu beschleunigen, lohnt es sich, sich folgende Frage zu stellen:

**Haben wir die Kostentransparenz und Geschwindigkeit, die wir benötigen, um wettbewerbsfähig zu bleiben?**

Dieser Leitfaden ist Ihr erster Schritt, um herauszufinden, wie Sie Ihre Ziele erreichen können.

**[Klicken Sie hier](#), um eine maßgeschneiderte ROI-Bewertung zu erhalten und zu sehen, wo Ihre Einsparpotenzialen liegt.**

**Rufen Sie uns an unter: [+43 676 4487761](tel:+436764487761) (Wir sprechen DE, EN, IT, FR und NL)**

# Über Tset

Die Tset Software GmbH – kurz Tset – verändert die Produktentwicklung und Fertigung durch eine moderne Lösung für Produktkosten- und CO<sub>2</sub>-Analysen.

Gegründet im Jahr 2018 von Andreas Tsetinis und Sasan Hashemi, unterstützt Tset Fertigungsunternehmen mit einer cloudbasierten Software für präzise Kostenanalysen und gezielte Kostenoptimierung. Die Software verbindet Automatisierung, umfassende Industriedaten und integrierten Expertensupport – und ermöglicht es Teams aus Einkauf, Forschung & Entwicklung, Cost Engineering und Vertrieb, effektiver zusammenzuarbeiten und fundierte Entscheidungen zu treffen.

Vertrauensvoll eingesetzt von führenden Herstellern wie der BMW Group, Brose, AGCO, der Chiron Group und Stabilus, ist Tset in zahlreichen Branchen aktiv – unter anderem in der Automobilindustrie, im Maschinenbau und im medizintechnischen Umfeld.



Das Unternehmen mit Sitz in Wien und Kuchl (Österreich) wird von über 25 Millionen US-Dollar an Finanzierung unterstützt und wächst kontinuierlich weiter – mit einem Expert\*innenteam von mehr als 70 Mitarbeitenden, das die Software stetig weiterentwickelt.



Tset Software GmbH

**Offices**

Aspernbrückengasse 2  
1020 Vienna  
Austria

Kellau 151  
5431 Kuchl  
Austria

[www.tset.com](http://www.tset.com)